

Connova entwickelt und produziert seit über vier Jahrzehnten für internationale Kunden aus Industrie und Forschung. Wir sind der "Premium" Partner in der DACH-Region im Leichtbau aus Faserverbundstoffen und stehen für nachhaltige Leichtbau-Innovationen mit exzellenter Performance. Branchen, wie Luft- und Raumfahrt, in der Medizintechnik, dem Motorsport sowie Industrie & Automatisierung schätzen diese innovativen Leichtbaulösungen sehr. Als wachsender Player in einem Zukunftsmarkt suchen wir Verstärkung für unseren Vertrieb.

Connova – new ways in composites

Für unseren Standort in Deutschland, Klipphausen bei Dresden, suchen wir

ab sofort einen Sales Manager in Vollzeit (m/w/d) oder Vertriebsingenieur

Ihre Aufgaben:

- Gewinnung von Neukunden
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen in unseren Marktsegmenten
- Technische und kommerzielle Beratung unserer nationalen und internationalen Kunden rund um Faserverbund- und Leichtbaulösungen
- Projektierung von Kundenanfragen & Erstellung von Kalkulationen und Angeboten sowie Führen von Preis- und Vertragsverhandlungen
- Sicherstellen der kundenseitigen Qualitätsanforderungen – von der ersten Anfrage bis zur Serienlieferung
- Projektbegleitung als zentrale Schnittstelle zwischen Neukunden, dem eigenen Engineering und der Produktion
- Marktbeobachtung, Wettbewerbsanalyse sowie Präsenz auf Fachmessen und Branchenveranstaltungen

Ihr Profil:

- Sie sind mit Herzblut „Vertriebler“ und verstehen, dass man aktiv nach Neukunden suchen muss
- Sie sind kommunikationsstark und ein guter Zuhörer, um den Kundenbedarf präzise zu erfassen, wenn neue Kunden eine Premium Lösung suchen
- Sie haben Erfahrungen im technischen Vertrieb und im Projektgeschäft mit Industriekunden
- Sie haben ein Verständnis für kaufmännische Prozesse, Kalkulation und Angebotswesen und sie denken unternehmerisch
- Als Vertriebsingenieur (m/w/d) bringen Sie idealerweise (nicht zwingend) Kenntnisse im Faserverbund- und Leichtbaubereich mit oder sind in einer artverwandten Branche erfolgreich
- Sie sind gern in Bewegung und sind mit einer wöchentlichen Reisetätigkeit dicht am Puls unserer Kunden
- Sie beherrschen unsere Firmensprache Deutsch auf Native Speaker Niveau und Englisch auf C1/C2 Level

Was macht die Connova Group besonders?

- Der vorherrschende Spirit ist innovativ und technologisch. Wir arbeiten z.B. mit dem weltweit führenden Elementarteilchenforschungsinstitut in Genf zusammen. Und wir treiben die Nachhaltigkeit voran und sind schon seit Jahren auf dem Gebiet der Wasserstofftechnologie aktiv.
- Wir wachsen: Seit 2024 gehört die Hightex Verstärkungsstrukturen GmbH mit ihrer Tailored-Fiber-Placement-Technologie zur Connova Group. In Klipphausen bündeln wir die Stärken beider Unternehmen an einem gemeinsamen Standort
- Wir sind ein familienfreundliches KMU mit kurzen Entscheidungswegen, einer flachen Hierarchie und Duz-Kultur. Transparente Kommunikation, Zusammenhalt, Respekt sowie die Nutzung der Schwarmintelligenz sind uns wichtig
- Wir sind ergebnisorientiert - ein gewisser Anteil an Homeoffice ist nach der Einarbeitung kein Problem
- Bei uns werden Sie nicht ins kalte Wasser geworfen. Es erwartet Sie ein ausführliches Onboarding und ein Sales Funnel, zusammen mit einer bestehenden Kundenbasis

Jetzt schnell und einfach bewerben: Nur ein Lebenslauf benötigt – in 3 Minuten fertig!

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung auf unserem Bewerbungsformular auf unserer Webseite:

<https://www.connova.com/bewerbung-standort-deutschland> oder per E-Mail direkt an bewerbung@connova.de.

Falls Sie vorab Fragen haben, senden Sie diese gerne per WhatsApp an +49 171 7788982, Thomas Leschik.